

(関係者各位)

2019年10月7日
株式会社シノプス
代表取締役 南谷 洋志

ワークマン、需要予測で1,000店舗体制の達成へ

～ フランチャイズ事業でも sinops 自動発注の成功～

株式会社ワークマン（本社：群馬県伊勢崎市、代表取締役社長：小濱英之、以下「ワークマン」）は、フランチャイズオーナーへの発注支援を目的として、需要予測型自動発注システムを全店に導入することを目指しています。ワークマンが掲げている2025年1,000店舗体制構築の目標に、株式会社シノプス（本社：大阪府大阪市、代表取締役：南谷洋志、以下「当社」）の「sinops-R6」も貢献することができるようになります。

ワークマンはシステムを導入するだけでなく、会社としてデータ分析力を高めることを徹底しています。充実したデータ分析研修やデータ分析結果の発表会を開催するなど、あらゆる部門でデータ活用を奨励しています。ワークマンは社内全体が勘と経験ではなく、データを基にして議論する社風のユーザーです。

このようなデータを重視する社風であるワークマンが2015年から「sinops-R」を導入開始し、2019年9月末時点で全848店舗中367店舗で「sinops-R6」が稼働しています。「sinops-R6」を導入した店舗では、売上前年比が平均3%（※1）上昇しています。また、店頭欠品率（※2）は未導入店舗が2～7%でばらつきがあるのに対して導入店舗では4%前後でコントロールできており、在庫回転日数についても全店平均より7日以上改善しております。現在は効果の高い店舗を選定し「sinops-R6」を順次導入しており、ワークマンの経営目標である1,000店舗に需要予測型自動発注システムの稼働を目指しています。

（※1）全店の売上前年比を100%に換算した場合と比較。

（※2）店頭欠品率とは、店舗からの注文に対する欠品率です。

■sinops-R6導入効果

売上高	3%増	sinops-R6導入店舗では、 売上前年比が平均3%上昇
店頭欠品率	4%前後	sinops-R6導入店舗では4%前後でコントロール ※未導入店舗では、2~7%でばらつきあり
在庫回転日数	7日以上改善	sinops-R6導入店舗では、 在庫回転日数が全店平均より7日以上改善

また、これまでは直営店への導入が主流だった当社にとって、ワークマンのようなフランチャイズ事業での成功は「sinops-R6」の流通業界への導入を加速させる大きな転換点となります。ワークマンとの取り組みをキッカケに、流通業界全体への自動発注システムサービスを拡大し、さらなる無駄の削減を目指します。

■株式会社ワークマンについて

ワークマンは、フランチャイズシステムで、ワーキングウェア・作業用品・レインスーツの専門店をチェーン展開しています。

「データ経営」を掲げ、本部と店舗、本部と取引先間の発注も、データ分析に基づいた需要予測型自動発注システムを導入。

また、「機能と価格に新基準」をコンセプトに一般のお客様でも利用しやすい「WORKMAN Plus」を積極的に出店しています。

商号：株式会社ワークマン
代表者：取締役社長 小濱 英之
所在地：東京本部 東京都台東区東上野 4-8-1
TIXTOWER UENO
関東信越本部 群馬県伊勢崎市柴町 1732
設立：1979年11月30日
資本金：1,622,718,300円
URL：<https://www.workman.co.jp>

■株式会社シノプスについて

株式会社シノプスは「世界中の無駄を10%削減する」をビジョンに掲げ、流通業向け自動発注・在庫最適化ソリューション『sinops (シノプス)』を開発・販売しているソフトウェアメーカーです。あらゆる無駄は“在庫”に起因するという信念のもと、ITソリューションによって“人”・“もの”・“金”・“時間”・“情報”といった限りある資源を最適化することで、社会に貢献していきたいと考えております。

商号：株式会社シノプス
代表者：代表取締役 南谷 洋志
所在地：大阪府大阪市北区梅田一丁目12番12号
東京建物梅田ビル5階
設立：1987年10月
資本金：405,096,796円
URL：<https://www.sinops.jp>

【本件に関するお問い合わせ】

株式会社シノプス 管理部 経営企画室
Tel：06-6341-1225
Email：ir@sinops.jp